



Die Hager AG Schweiz gehört zu den führenden Anbietern im Kerngeschäft der elektrischen Energieverteilung und -steuerung. Die Mitarbeitenden des weltweit tätigen Familienunternehmens tragen durch ihre Kompetenz, ihre Leidenschaft und ihr Engagement massgeblich zum Erfolg unserer hervorragenden Lösungen bei. Für die Verkaufsniederlassung Zürich suchen wir infolge Pensionierung eine/n unternehmerisch denkende/n

Verkaufsleiter/in Niederlassung Zürich

In dieser anspruchsvollen und für die Hager AG zentralen Funktion führen Sie das Verkaufsteam unseres Standortes in Zürich/Rümlang mit 15 Mitarbeitenden nach unternehmerischen Grundsätzen und sind verantwortlich für sämtliche Belange der Niederlassung in fachlicher, personeller und finanzieller Hinsicht. Sie stellen die Erreichung der ehrgeizigen Budget-Ziele, die Kunden- sowie Mitarbeiterzufriedenheit und den Teamerfolg sicher. Mit Ihren eigenen Verkaufsaktivitäten tragen Sie zur erfolgreichen Kunden-Akquisition, zur konsequenten Marktdurchdringung und zur Umsetzung der Verkaufsstrategie bei. Sie sind das Bindeglied zwischen der Niederlassung Zürich und unserem Hauptsitz in Emmenbrücke, wo Ihnen ein modernes Kundencenter zur Verfügung steht. Folgendes Profil bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine **ausgeprägte, nachweisbare Akquisitions- und Verkaufsfähigkeit** mit einer entsprechend **überzeugenden Dienstleistungs- und Kundenorientierung**
- Sie verkörpern den **Unternehmer im Unternehmen**, sind sehr selbstständig und eigenverantwortlich
- Sie bringen **ausgewiesene und mehrjährige Führungserfahrung** mit
- Sie verfügen über eine **technische Grundausbildung und betriebswirtschaftliche Weiterbildung**, ein **Verkaufsleiter-Diplom** ist von Vorteil
- Sie sind in der Branche **sehr gut vernetzt** und kennen das **Marktgebiet Zürich, Ostschweiz und Graubünden**
- Sie beeindrucken durch **Sozialkompetenz sowie Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick**

Ihr Arbeitsumfeld

Es erwartet Sie eine komplexe Tätigkeit mit hoher Selbstständigkeit und Verantwortung in einem sehr kompetitiven Umfeld im grössten Wirtschaftsraum der Schweiz. Sie profitieren von attraktiven Anstellungsbedingungen, flachen Hierarchien und der Möglichkeit, mit Ihren Ideen aktiv die Zukunft unseres wachsenden Unternehmens mitzugestalten. Sie werden Mitglied eines dynamischen Führungsteams.

Interessiert? Dann möchten wir Sie kennenlernen. Ihre vollständige Bewerbung mailen Sie bitte an das beauftragte Beratungsunternehmen mpw Beratungsteam AG, Dr. Werner Murer, bewerbung@mpw.ch. Herr Murer steht Ihnen für nähere Auskünfte unter 043 268 11 25 oder werner.murer@mpw.ch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung bis zum 20. Oktober 2017.